EDUCACIÓN

* KMPG International Case Competition 2014
* MICROSOFT Plan de Marketing Office 365 y Azure 2014
* WALMART, Category Management en agua embotellada 2014
* Interés en deportes (fútbol)
* Cinturón Negro 1er Dan en Karate KenShunKhan, GojuRyu
* Lectura y Cine

INTERESES

* CapSocial 2014-2015
* Juegos Panamericanos 2014
* Teletón 2014

VOLUNTARIADO

CONCURSOS/SEMINARIOS

* Microsoft Office Suite
* Tableau

APTITUDES TÉCNICAS

* Insights Comerciales
* Business Analytics
* KPI del Negocio
* Data Analysis
* Planeación Estratégica

COMPETENCIAS

Español (Nativo)

Inglés (Intermedio)

* LSI Vancouver 2009-2010
* LSI Londres 2005-2006

Portugués (Básico)

IDIOMAS

UNIVERSIDAD DIEGO PORTALES

Ingeniero Comercial 2015

PRÁCTICA

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| C:\Users\felipeag\AppData\Local\Microsoft\Windows\INetCache\Content.MSO\FC5BA225.tmp | ASISTENTE TRADE MARKETING | |
| MOVISTAR | |
| 04/2015 – 07/2015 | |
| Resultado de imagen para banco de chile | | ASISTENTE EJECUTIVO COMERCIAL | |
| BANCO DE CHILE | |
| 01/2012 – 02/2012 | |

EXPERIENCIA

|  |  |
| --- | --- |
|  | AFFILIATE ANALYST PREMIUM & DIGITAL PANREGIONAL |
| FOX NETWORKS GROUP (A DIVISION OF WALT DISNEY CO.) |
| 12/2017 – Actualidad |

* Analista de gestión comercial, entregando apoyo y seguimiento de la performance de Argentina, Brasil, Paraguay, Bolivia, Chile y Perú.
* Generación de reportes y análisis identificando oportunidades de mejora.
* Análisis de los KPIs asociados a las ventas o suscriptores de los distintos países.
* Confección de reportes mensuales para el Upper Managment, monitoreando los acuerdos contractuales pactados de distintos MSOs (Claro, DirecTv, Tigo)
* Seguimiento mensual del desempeño del producto Premium

|  |  |
| --- | --- |
| Resultado de imagen para inmotion chile | BUSINESS TRAINEE COMERCIAL |
| INMOTION S.A. |
| 03/2017 – 11/2017 |

* Análisis de KPIs para nuevos clientes potenciales.
* Contacto Inbound para generación de nuevos negocios.
* Apoyo a los distintos encargados comerciales en Chile y Perú.
* Postulación a licitaciones a través de Mercado Público.

|  |  |
| --- | --- |
| C:\Users\felipeag\AppData\Local\Microsoft\Windows\INetCache\Content.MSO\A05A75BA.tmp | ASISTENTE DE GESTION EMPRESARIAL |
| ACL |
| 01/2017 – 03/2017 |

* Análisis de KPIs.
* Gestión de personal entre proyectos actuales.
* Análisis de presupuesto de proyectos.

|  |  |
| --- | --- |
| C:\Users\felipeag\AppData\Local\Microsoft\Windows\INetCache\Content.MSO\64728ABF.tmp | ENCARGADO DE OPERACIONES |
| INCOLUDIDO |
| 11/2016 – 03/2017 |

* Responsable de visitas a nuevos almacenes y análisis de ventas
* Desarrollo de material POP para exponer en almacenes.
* Elaboración de estudios de mercado con respecto a la competencia.

PERFIL

Profesional dinámico y con alto grado de compromiso, con experiencia en el análisis de datos y oportunidades de negocio, apoyando diversas áreas comerciales, además de relación con varios países en los últimos años. Enfoque en el desarrollo de información para toma de decisiones y seguimiento de las metas de las distintas áreas.

(+56) 958118046

[linkedin.com/in/faguid/](https://www.linkedin.com/in/faguid/)

Cerro Penitente 9474,

La Florida, Chile

[pipeaguilerad@gmail.com](mailto:pipeaguilerad@gmail.com)

Felipe Aguilera D.

INSIGHTS ᛫ ANÁLISIS ᛫ PLANEACIÓN ESTRATÉGICA